

Sehr geehrter Kunde/-in,

in dieser herausfordernden Situation möchten wir Sie bestmöglich unterstützen.
Vor Einleitung von passenden Finanzierungsmaßnahmen sind uns folgende Fragestellungen wichtig:

Fragenkatalog

Durch die formlose Auseinandersetzung mit folgenden Fragestellungen können Sie sich auf das Gespräch mit Ihrem Berater vorbereiten:

Kundensituation

- Wie ist Ihre Auftragslage?
- In welchen Bereichen und in welchem Umfang brechen Umsätze weg?
- In welchen Bereichen können noch Einnahmen erzielt werden?
- Welche Auswirkungen entstehen bezüglich der Personalsituation?
- Wie sind Miet- / Pachtverhältnisse betroffen?

Liquiditätsplanung

- Wie hoch sind Ihre Forderungen und Verbindlichkeiten ggü. Kunden / Lieferanten?
- Wie lang reichen Ihre Materialvorräte?
- Woraus ergibt sich Ihr Liquiditätsbedarf in den kommenden 6 bzw. 12 Monaten und wie hoch ist dieser?
- Inwieweit haben Sie in Ihrer Planung Abhängigkeiten von „Schlüsselpartnern“ (Lieferanten) berücksichtigt?

Maßnahmen zur Kostenreduzierung

- Welche Maßnahmen zur Kostenreduzierung haben Sie bereits eingeleitet?
- Welche weiteren Maßnahmen zur Kostenreduzierung sind geplant? (Kurzarbeit / Entlassungen, Steuerstundungen: Gewerbe- und Einkommensteuer, Mietstundungen)
- Wie hoch sind Ihre fixen und variablen Kosten?

Einnahmen & Vermögenslage

- Welche Haushaltseinkommen / -ausgaben gibt es?
- Wie ist Ihre Vermögenslage?
- Welche privaten Ausgaben sind zwingend erforderlich?
- Wie lange können Sie von Ihren „eisernen Reserven“ leben?

Vielen Dank!

Mit freundlichen Grüßen
Volksbank Filder eG